

Electric Car Beneficiaries

Participer aux riantes perspectives des **acteurs de la mobilité électrique**

PERLES sur le panier «Electric Car Beneficiaries»

Une branche sous tension

L'industrie automobile a elle aussi été happée par le tourbillon de la disruption. La mobilité électrique (ou e-mobilité) et les systèmes d'assistance à la conduite transforment durablement le secteur. De nombreuses entreprises participent à cette transition de la pompe à essence à la prise électrique et au-delà au développement de véhicules autonomes. Il s'agit d'une part des acteurs classiques du secteur, et d'autre part de sous-traitants comme l'Allemand Continental, à l'avant-garde de la révolution électrique grâce à sa capacité d'innovation, dont témoigne entre autres son système de recharge sans câble pour voitures électriques. Sont également impliquées bon nombre d'entreprises d'autres secteurs, notamment celui des semi-conducteurs. Tous espèrent profiter de cette croissance tendancielle à l'échelle mondiale. D'après le Center of Automotive Management (CAM) allemand, les véhicules électriques pèseront 25% du marché en 2025, et 40% à l'horizon 2030. (source: Autoinstitut.de, 17 septembre 2018)

Des voitures toujours plus technologiques

La performance de la propulsion d'une voiture électrique est indissociable des composants électroniques qui la constituent. Ces derniers ont pour mission d'alimenter les consommateurs électriques à partir de l'énergie stockée dans la batterie. Il s'agit au premier chef de semi-conducteurs, qui jouent plus ou moins le rôle d'interrupteur de chaque réseau électrique. Dans ce domaine, l'Allemand Infineon et ses puces haute performance sont incontournables: le CIO WM d'UBS est convaincu qu'il est bien positionné tant au niveau de la technologie silicium que de celles du carbure de silicium, encore balbutiante. Ce dernier semi-conducteur, moins encombrant, plus performant et plus résistant à la chaleur, représente l'avenir du secteur. (UBS-Research, «Semis: Who's powering Tesla's Model 3?», publié le 15.08.2018) Si le marché des semi-conducteurs pour l'automobile ne pesait «que» 34,63 milliards de dollars US en 2017, nous tablons sur un taux de croissance annuel moyen de 17,89% jusqu'en 2023, ce qui le



Catégorie ASPS

Certificat Tracker (1300)

Monnaie	Valeur	Symbole SIX
CHF	43269471	ECARSU

ubs.com/e-cars

porterait à 92,96 milliards de dollars. (Mordorintelligence.com, mai 2018)

L'avenir sera autonome

Quand on envisage la voiture de demain, l'électrification va de pair avec la connectivité numérique et la conduite autonome. Ces développements exigent en outre des châssis automobiles intelligents ainsi qu'une puissance de calcul importante. D'après le géant technologique américaine Intel, les voitures sans conducteur généreront un gigantesque volume de données, de l'ordre de 4 téraoctets par jour. Les fabricants de puces électroniques joueront donc un rôle de plus en plus important. Certes, la technologie n'a pas encore atteint le «niveau 5», à savoir l'autonomie totale: celui-ci est prévu pour 2025 selon Intel. (Intel, 17.09.2018) Toutefois, les calculs de l'UBS Evidence Lab ont montré qu'un véhicule de niveau 2 seulement (autonomie partielle) embarque déjà pour plus de 1500 dollars US de semi-conducteurs. À titre de comparaison, ce chiffre est de 400 dollars environ pour un véhicule classique. (UBS-Research, «Semis: Who's powering Tesla's Model 3?», 15.08.2018) Le site de statistiques Statista estime que la production mondiale de véhicules automatisée totalement ou

en partie pourrait atteindre 48 millions d'unités dès 2035. (Statista.com, 17.09.2018) Un tel chiffre illustre avec éloquence le potentiel de croissance structurelle du secteur des semi-conducteurs pour l'industrie automobile.

Une évolution irréversible

L'e-mobilité est depuis longtemps sortie du domaine de la science-fiction pour s'implanter dans la réalité, comme le montre notamment l'évolution des chiffres ces dernières années. Entre 2012 et 2017, le nombre de voitures électriques en circulation dans le monde est passé d'environ 200 000 à 3,2 millions. (Statista.com, 17.09.2018) Comme si cela ne suffisait pas, la Chine pourrait encore accentuer la tendance avec ses nouveaux quotas. L'Empire du Milieu s'est fixé comme objectif de vendre un nombre donné de voitures électriques à partir de 2019. Il est donc d'autant plus important pour les entreprises de ne pas rater le coche. Sous-traitants automobiles comme Continental et Valeo, ou bien fabricants de puces comme Infineon et Intel, tous les groupes se mettent en ordre de marche pour participer à la tendance de fond de la mobilité électrique.

Un panier intelligent

Quiconque cherche les potentiels «gagnants de demain» est perdu devant la pléthore de candidats. Il n'est pas encore clair qui gagnera la course. Une solution largement diversifiée offre donc des avantages évidents. C'est sur ces prémisses que repose le panier «Electric Car Beneficiaries», issu des résultats des experts en recherche initiale de l'UBS Evidence Lab. Ce dernier ne se distingue pas seulement par ses capacités en recherche quantitative de marché et traitement des données; ses membres sont allés jusqu'à démonter divers véhicules électriques pour obtenir une vision vraiment complète du sujet. Ils ont ensuite analysé les pièces détachées: quelle entreprise les fabrique? Quel est leur poids dans le marché global des composants automobiles embarqués? Les réponses à ces questions ont permis de dégager huit multinationales qui devraient bénéficier durablement de la tendance Véhicules électriques. Ce sont ces noms qui composent le panier.

Solution produit

L'UBS PERLES sur le panier «Electric Car Beneficiaries» réplique exactement l'évolution de la valeur du panier d'actions sous-jacent, moins les frais de gestion de 0,50% par an. Les éventuels dividendes nets sont réinvestis dans le panier. Sa durée est de sept ans, jusqu'au 26 septembre 2025. Toutefois, l'émetteur a le droit de le prolonger de sept années supplémentaires.

Opportunités

- Tout le secteur de la mobilité électrique dans un seul panier: participation liée aux actions aux potentiels de croissance de cette tendance d'avenir.

- Composition du panier transparente et ciblée, à partir des recherches de l'UBS Evidence Lab.
- Diversification au sein du secteur automobile.
- Négociable chaque jour de bourse aux conditions normales de marché.
- Durée de sept ans avec possibilité de prolongation.

Risques

- Les entreprises qui participeront concrètement à la tendance ne sont pas encore connues.
- Pas de protection du capital: les investisseurs assument le risque de perdre le capital qu'ils ont investi si le cours du panier sous-jacent se dégrade.
- L'investisseur supporte le risque inhérent à l'émetteur ainsi que le risque de perte du capital engagé dans le cas d'une incapacité de paiement de l'émetteur.
- L'émetteur entend garantir la liquidité les jours de bourse dans des conditions normales de marché. Les investisseurs doivent toutefois être conscients du fait que l'achat/la vente du produit ne sera peut-être pas possible à tout moment.
- Comme les valeurs contenues dans le panier peuvent être cotées dans des monnaies autres que celle du produit et que le produit n'offre pas de couverture monétaire, un risque de variation des taux de change existe en outre pour l'investisseur, ce qui peut influencer défavorablement sur la performance du produit.
- L'émetteur est autorisé à résilier le produit sous certaines conditions.

PERLES en CHF

Sous-jacent	Electric Car Beneficiaries Basekt
Rapport de souscription	1:1
Frais de gestion	0.50% p.a.
Date d'émission	6. septembre 2018
Échéance	26. septembre 2025
Prix d'émission	CHF 100.00
ISIN	CH0432694716
Symbole SIX	ECARSU

Profil d'investisseur

Solutions destinées aux investisseurs expérimentés avec la bourse et les produits structurés, ayant une tolérance au risque moyenne à haute, et qui souhaitent participer à l'évolution de valeur des actions comprises dans l'indice avec une dépense en capital et une charge de gestion limitées.

Vous trouverez d'autres produits et des informations sur les opportunités et les risques à l'adresse: ubs.com/keyinvest

Disclaimer

This material has been prepared by UBS AG or one of its affiliates ("UBS"). This material is for distribution only as permitted by law. It is not prepared for the needs of any specific recipient. It is published solely for information and is not a solicitation or offer to buy or sell any securities or related financial instruments ("Instruments"). UBS makes no representation or warranty, either express or implied, on the completeness or reliability of the information contained in this document ("Information") except that concerning UBS AG and its affiliates. The Information should not be regarded by recipients as a substitute for using their own judgment. Any opinions expressed in this material may change without notice and may be contrary to opinions expressed by other business areas of UBS as a result of using different assumptions or criteria. UBS is under no obligation to update the Information. UBS, its officers, employees or clients may have or have had an interest in the Instruments and may at any time transact in them. UBS may have or have had a relationship with entities referred to in the Information. Neither UBS nor any of its affiliates, or their officers or employees, accepts any liability for any loss arising from use of the Information.

This presentation is not a basis for entering into a transaction. Any transaction between you and UBS will be subject to the detailed provisions of the term sheet, confirmation or electronic matching systems relating to that transaction. Clients wishing to effect transactions should contact their local sales representative.

This information is communicated by UBS AG and/or its affiliates ("UBS"). * (see below) UBS may from time to time, as principal or agent, have positions in, or may buy or sell, or make a market in any securities, currencies, financial instruments or other assets underlying the product to which this [term sheet / document] relates (the "Structured Product"). UBS may provide investment banking and other services to and/or have officers who serve as directors of the companies referred to in this [term sheet / document]. UBS's trading and/or hedging activities related to the Structured Product may have an impact on the price of the underlying asset and may affect the likelihood that any relevant barrier or relevant trigger event is crossed or triggered. UBS has policies and procedures designed to minimise the risk that officers and employees are influenced by any conflicting interest or duty and that confidential information is improperly disclosed or made available. UBS may pay or receive brokerage or retrocession fees in connection with the Structured Product described herein. In respect of any Structured Product that is a security, UBS may, in certain circumstances, sell the Structured Product to dealers and other financial institutions at a discount to the issue price or rebate to them for their own account some proportion of the issue price. Further information is available on request. Structured Products are complex and may involve a high risk of loss. Prior to purchasing the Structured Product you should consult with your own legal, regulatory, tax, financial and accounting advisors to the extent you consider it necessary, and make your own investment, hedging and trading decisions (including decisions regarding the suitability of the Structured Product) based upon your own judgement and advice from those advisers you consider necessary. Save as otherwise expressly agreed in writing, UBS is not acting as your financial adviser or fiduciary in relation to the Product. UBS generally hedges its exposure to Structured Products, although it may elect not to hedge or to partially hedge any Structured Product. UBS's hedging activity may be conducted through transactions in the underlying asset, index or instrument or in options, futures or other derivatives related to the underlying asset, index or instrument on publicly traded markets or otherwise, and may have an impact on the price of the underlying asset. If a transaction is cash settled, UBS will generally unwind or offset any hedge it has for such Structured Product in close proximity to the relevant valuation time or period. In some cases, this activity may affect the value of the Structured Product. Unless stated otherwise in this document, (i) this document is for information purposes only and should not be construed as an offer, personal recommendation or solicitation to purchase the Structured Product and should not be treated as giving investment advice, and (ii) the terms of any investment in the Structured Product will be exclusively subject to the detailed provisions, including risk considerations, contained in the more detailed legal documentation that relates to the Structured Product (being the confirmation, information memorandum, prospectus or other issuer documentation as relevant). UBS makes no representation or warranty relating to any information herein which is derived from independent sources. This document shall not be copied or reproduced without UBS's prior written permission. In respect of any Structured Product that is a security, no action has been or will be taken in any jurisdiction that would permit a public offering of the Product, save where explicitly stated in the issuer documentation. The Structured Product must be sold in accordance with all applicable selling restrictions in the jurisdictions in which it is sold.

© UBS 2018. All rights reserved. UBS prohibits the forwarding of this information without the approval of UBS.

UBS SA

Public Distribution Suisse
Case postale, 8098 Zürich
keyinvest@ubs.com

ubs.com/keyinvest

Hotline +41-44-239 76 76*

Clients institutionnels +41-44-239 14 66*
Intermédiaires +41-44-239 77 60*
Clients Wealth Management +41-44-239 68 00*

* Nous attirons votre attention sur le fait que les conversations tenues sur des lignes téléphoniques marquées d'un astérisque (*) peuvent être enregistrées. Lorsque vous appelez sur ces lignes, nous partons du principe que vous acceptez cette pratique commerciale.

